



Profil du consultant

Richard Cormier (M.Sc., B.S.A.)

Expert-conseil en développement commercial

Champs de Compétence

- Marketing
- Vente/Exportation
- Recherche commerciale
- Communication
- Formation et animation
- Management

Domaines d'expertises

- Industriel
- Services
- Distribution
- Regroupements d'achats
- Détail et Grandes surfaces
- Organismes à but non-lucratif

Contact

STRATCOR - TOPREPS

(une division de Sermacom inc.)

50, rue Saint-Charles Ouest, Longueuil
Québec, Suite 100

T : 450-641-3496

C : 514-618-5823

richard@stratcor.ca

www.stratcor.ca

CE QUE SES CLIENTS DISENT À SON SUJET :

« *Richard ne fait pas que parler, il écoute, analyse et passe à l'action* »

« *Son expérience nous a fait épargner beaucoup de temps et d'argent;
avec lui nous allons directement au but sans passer par quatre chemins* »

« *Richard est un gars pratique, centré sur les résultats; il propose des
solutions novatrices et des actions réalisables* »

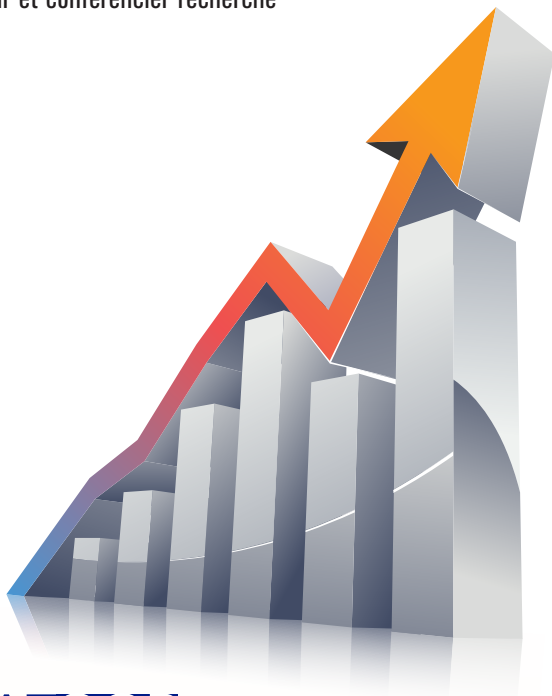
« *Il y a beaucoup de supposés consultants de nos jours,
Richard est un expert en vente/marketing qui livre la marchandise* »

STRATCOR
STRATÉGIE - MARKETING - STRATEGY

TopReps
Repérage - Évaluation - Formation

Réalisations

- Plus vingt-cinq ans d'expérience (dont 10 en entreprise)
- Plus de 1 500 mandats marketing/communication réalisés en carrière
- Au-delà de 400 mandats en stratégie et développement commercial
- Plus de 100 mandats de coaching
- Plus de 50 mandats d'exportation dans divers pays
- Consultant principal auprès d'entreprises et organismes de marques
- Fondateur d'Expertex (i.e. services de consultation sectorielle)
- Initiateur du concept d'exportation Team Textile Canada
- Organisateur de huit missions d'exportation majeures dans divers pays
- Réalisateur d'un centre d'affaires industriel à Shanghai (Chine)
- Ressource clef dans plusieurs mandats de redressement d'entreprises
- Auteur de plus de cents études sectorielles et plusieurs articles
- Conseiller senior de BDC Consultation depuis 1996
- Concepteur du programme de formation « Marketing de conquête »
- Membre fondateurs de 3 tables sectoriels
- Membre du American Marketing Association depuis 1984
- Formateur accrédité EQ
- Animateur et conférencier recherché



Forces

- Expérience
- Centré sur les résultats
- Professionnalisme
- Bon stratège
- À l'écoute de sa clientèle
- Important réseau de contacts dans plusieurs secteurs
- Grande compétence en affaires internationales
- Générateur de solutions pratiques et réalisables
- Travailleur méthodique
- Maîtrise des technologies de l'information
- Compréhension technique
- Adeptes technologiques
- Parfaitement bilingue
- Accrédité par Emploi-Québec

Liste des services

- Optimisation des ventes
- Exportation
- Stratégie web
- Recrutement d'effectifs de vente/marketing
- Coaching vente/marketing
- Recherche de clients et partenaires d'affaires
- Mise en place de CRM
- Évaluation de la force de vente
- Plans d'affaires/Marketing
- Plans de communication/média
- Formation vente/marketing
- Recherche commerciale
- Audits clients
- Analyses de localisation
- Autres ...